

企業概要

Samurai Steel
サムライ・スチール

会社名	サムライ・スチール合同会社			
英文社名	Samurai Steel Corp.			
URL	http://samuraisteel.net			
E-mail	samurai@samuraisteel.net	適格請求書発行事業者 登録番号 T8120003012543		
電話	090-9613-6122 / 06-4867-4124			
所在地	大阪市淀川区宮原1-19-23スタジオ新御堂11階			
代表者	代表 鈴木 利博 (SUZUKI Toshihiro)			
経歴	 阪和興業   Panasonic 			
経営理念	調達の合理化による「ものづくり」への貢献			
事業内容	調達コスト削減コンサルティング(成功報酬型/定額型)			
対象顧客	製造業(電機/自動車部品/建産機/精密機器ほか)			
主要品目	直接材(原材料系)、間接材(輸出入物流/産業ガス)			

起業までの経歴

Samurai Steel
サムライ・スチール



【三位一体のレアメタル新規開拓】営業職能

アンチモン地金の新規商圏構築と本邦輸入シェア15%獲得
ゼロからの仕入、ゼロからの販売、ゼロからの商材、「**ゼロイチ**」

国内高炉各社
韓国Posco、
台湾CSC、



韓国ポスコ社指定商社、薄板全種/厚板/ステンレス取扱い
電機/自動車/建機/単圧ミル/コイルセンター等へ販売
DKC社ステンレス厚板で顧客20社**新規開拓**

日韓台高炉の
一次商社業務
を経験、長い
鉄鋼業界で
ただひとり！



【悲願の鉄鋼集中購買化を実現】営業→(以降)調達

個別最適に囚われ、変われぬ大企業を経験と情熱で変革
不可能と思われた全社集中購買体制へ四半世紀ぶりに回帰

【One&Only】

コイルセンター現場訪問
国内海外60拠点以上
現場・現物を重視

【「鉄鋼業界から電機業界への贈り物」と称される】CR率5-50%

営業/調達双方の論理・心理を理解、仕入先が納得&協力の原価低減
立案から実践まで完遂、「材工分割」「水準修正」等独自手法を確立



【神出鬼没のコストダウン請負人】本社調達部門在籍、無数の現場改善
空調/給湯/冷蔵庫/洗濯機/調理家電/AV機器/太陽光/二次電池/
照明器具/HEVバッテリー/光ピックアップ/モータ/雨樋/外壁/住宅/精密
デバイス/生産設備...SCM全体最適化、「イタコナ」「イタドリ」



【圧倒的な調達技能で慣習打破】知的探求心で商材幅拡大
産業ガス業界で史上初、タンクメーカーへ鋼板材料無償支給
医薬品/大型トラック/プラント据付撤去で戦略構築、CR刈取

仕入先営業
担当が感嘆、
積極的な協
力を引出し、
動機付け

サムライ・スチール(同)は...

9期目

製造業の調達購買部門向けコンサルティング企業

(特長① 製造業の調達部門出身者の経営)

(特長② 各品目カテゴリーの専門家多数在籍)

サービス	調達コスト削減支援 (成功報酬型/定額型) ～戦略構築/Spend分析/見積書精査/同席交渉/仕組化～
対象品目	直接材(原材料系)、間接材(高難度品)
主要顧客 (現在&過去)	半導体 / 原材料 / 家電 / 配電盤 / 電気電子部品 / 金属プレス / 樹脂成形 / 鋳物 / 精密デバイス / 自動車部品 / 大手宅配便 / 産業機器 / 建機部品 / 医療機器 / 大手コンサルティング企業/間接材コスト削減コンサルティング企業

コスト合理化活動実績(8期)

サムライ・スチール合同会社 8期目 品目別活動実績Map

