

会社名	サムライ・スチール合同会社			
英文社名	Samurai Steel Corp.			
URL	<a href="http://samuraisteel.net">http://samuraisteel.net</a>			
E-mail	<a href="mailto:info@samuraisteel.net">info@samuraisteel.net</a>			
電話	06-4867-4124 / 090-9613-6122			
所在地	大阪市淀川区宮原1-19-23 스튜디오新御堂11階			
代表者	代表 鈴木 利博 (SUZUKI, Toshihiro)			
経歴	 阪和興業    			
経営理念	調達の合理化による「ものづくり」への貢献			
事業内容	調達コスト削減コンサルティング(成功報酬型/定額型)			
対象顧客	製造業(電機/自動車部品/建産機/精密機器ほか)			
主要品目	直接材(原材料系)、間接材(輸出入物流/産業ガス)			

# 起業までの経歴



## 【三位一体のレアメタル新規開拓】営業職能

アンチモン地金の新規商圏構築と本邦輸入シェア15%獲得  
ゼロからの仕入、ゼロからの販売、ゼロからの商材、「ゼロイチ」

国内高炉各社  
韓国Posco、  
台湾CSC、



韓国ポスコ社指定商社、薄板全種/厚板/ステンレス取扱い  
電機/自動車/建機/単圧ミル/コイルセンター等へ販売  
DKC社ステンレス厚板で顧客20社新規開拓

日韓台高炉の  
一次商社業務  
を経験、長い  
鉄鋼業界で



## 【悲願の鉄鋼集中購買化を実現】営業→(以降)調達

個別最適に囚われ、変われぬ大企業を経験と情熱で変革  
不可能と思われた全社集中購買体制へ四半世紀ぶりに回帰

ただひとり！  
【One&Only】

コイルセンター現場訪問  
国内海外60拠点以上  
現場・現物を重視

## 【「鉄鋼業界から電機業界への贈り物」と称される】CR率5-50%

営業/調達双方の論理・心理を理解、仕入先が納得&協力の原価低減  
立案から実践まで完遂、「材工分割」「水準修正」等独自手法を確立



【神出鬼没のコストダウン請負人】本社調達部門在籍、無数の現場改善  
空調/給湯/冷蔵庫/洗濯機/調理家電/AV機器/太陽光/二次電池/  
照明器具/HEVバッテリー/光ピックアップ/モータ/雨樋/外壁/住宅/精密  
デバイス/生産設備...SCM全体最適化、「イタコナ」「イタドリ」



## 【圧倒的な調達技能で慣習打破】知的探求心で商材幅拡大

産業ガス業界で史上初、タンクメーカーへ鋼板材料無償支給  
医薬品/大型トラック/プラント据付撤去で戦略構築、CR刈取

# サムライ・スチール(同)は...

8期目

## 製造業の調達購買部門向けコンサルティング企業

(特徴：①製造業の調達部門出身者の経営)

(特徴：②各品目カテゴリーの専門家多数在籍)

◆サービス：調達コスト削減支援（成功報酬型/定額型）  
～戦略構築/Spend分析/同席交渉/仕組化～

◆対象品目：直接材(原材料系)、間接材(高難度品)

◆主要クライアント（現在および過去）

半導体/原材料/家電/配電盤/電気電子部品/金属プレス/樹脂成形/鋳物  
精密デバイス/自動車部品/大手宅配便/産業機器/建機部品/医療機器  
大手コンサルティング企業/間接材コスト削減コンサルティング企業...